

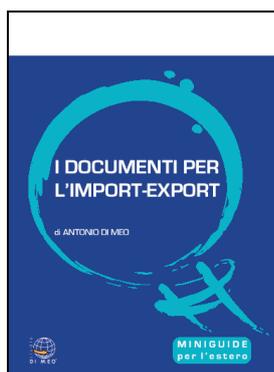
# Publicazioni Studio DI MEO



Il Decalogo per l'Esportatore rappresenta uno strumento indispensabile, adatto a tutte le imprese che intendano sfruttare le opportunità che l'internazionalizzazione dei mercati offre. Lo accompagna attraverso tutte le fasi del processo di internazionalizzazione: dalla semplice esportazione dei propri prodotti fino all'investimento, con la costituzione di unità commerciali o produttive all'estero, per poi affrontare, nella seconda parte del Volume, le varie tecniche del commercio internazionale: dalla contrattualistica ai termini di resa della merce, dai pagamenti ai trasporti e agli aspetti doganali.

Tabelle, *Check list*, tavole riepilogative e schemi caratterizzano il testo, il cui scopo è quello di essere uno strumento pratico, operativo e di facile applicazione.

Composto di 200 pagine, suddivise in dieci capitoli, affronta i seguenti argomenti: Prepararsi ad operare sui mercati esteri, il Check-up per l'internazionalizzazione, il Piano export, le Strategie di marketing, la Pianificazione degli investimenti all'estero, la Contrattualistica internazionale, gli Incoterms<sup>®</sup>, i Pagamenti internazionali, il Trasporto internazionale, gli Aspetti doganali delle operazioni con l'estero.



Il Volume raccoglie in 250 pagine i principali documenti (circa 80) in uso negli scambi commerciali con l'estero suddividendoli in capitoli omogenei e raccogliendoli in base alla tipologia di documenti esaminati. Per ciascun documento, oltre ad un fac-simile dello stesso, viene specificato che cos'è, la sua funzione, le caratteristiche, i contenuti, le attenzioni e la normativa, al fine di fornire tutte le informazioni utili ad una loro maggiore e più precisa conoscenza e, nel contempo, fornire le indicazioni per una corretta e conforme compilazione degli stessi nel caso di presentazione ad utilizzo di un credito documentario.

Sette sono i capitoli che raggruppano i seguenti documenti: quelli Commerciali, Contrattuali, di Trasporto, di Assicurazione della merce, di Pagamento, Doganali, Fiscali, Valutari e quelli Certificativi.



Il Volume analizza gli Incoterms<sup>®</sup> in rapporto alle diverse modalità di trasporto, individuandone i punti di maggiore criticità attraverso la conoscenza di come sono ripartiti costi, rischi, responsabilità e conseguenze operative. Vengono, inoltre, esaminati i risvolti dei singoli Incoterms<sup>®</sup> ed il loro impatto sugli aspetti doganali, fiscali, documentali, di pagamento, di trasferimento del diritto di proprietà, al fine di permettere una loro corretta applicazione.

Raccolto in 140 pagine il Volume è suddiviso in dieci capitoli che analizzano le caratteristiche generali dei Termini di consegna delle merci, la struttura degli Incoterms<sup>®</sup> 2010 e classificazioni, i singoli Incoterms<sup>®</sup> 2010, gli Incoterms<sup>®</sup> 2010 in rapporto al contratto di vendita internazionale, ai contratti di trasporto e di spedizione, all'assicurazione della merce, alle diverse forme di pagamento, agli adempimenti doganali e fiscali e altri diversi termini di resa della merce, tra cui quelli Americani<sup>®</sup>, per terminare con una Scheda comparativa di sintesi dei singoli Incoterms<sup>®</sup>.